

# **Experiencias eKomi**

Venta online de la marca Royal Canin Lider en España y Portugal Sello plata eKomi

# PRESENTACIÓN HIPERANIMAL INTEGRACIÓN EKOMI SOLUTIONS RESULTADOS HIPERANIMAL / EKOMI

Sistema de gestión de valoraciones Desde Febrero de 2012 +2.000 comentarios en 1 año 99% opiniones positivas

Incremento CTR + 20% Incremento de Visitas + 30% Tasa de Abandonos - 40% N° de Pedidos +300%



"eKomi, como herramienta, ha dado a nuestra página el prestigio y seguridad que buscábamos"



HIPERANIMAL es la tienda líder del mercado español y portugués en venta online de la marca Royal Canin y accesorios. Ser la tienda online líder en ventas les permite ofrecer los precios más baratos del mercado desde la primera unidad, la entrega más rápida y amplias facilidades de pago. Todo ello cumpliendo con las máximas garantías para una compra segura. Hablamos con Héctor Pascual, propietario y fundador, sobre la integración de eKomi en su tienda online:

WWW.HIPERANIMAL.ES

# "Trabajando con eKomi nos convertimos en líderes del mercado"



Héctor nos cuenta cómo pasaron de vender sus productos de un nivel amateur, a ser los líderes del mercado: "Decidimos empezar a vender online en Julio de 2011. Y sólo seis meses después, debido al crecimiento experimentado, hemos fundado Ecommerce International CB, empresa que da cabida a numerosas webs especializadas en animales y a nuestra propia agencia de publicidad. Desde el principio teníamos claro nuestro objetivo: Calidad total en cada uno de nuestros procesos. Por ello, buscábamos una herramienta que diera la posibilidad al cliente de valorar nuestro servicio, siendo conscientes de que la proactividad y el dialogo hoy en día es la única vía posible para de mantener un nivel de calidad óptimo para los clientes potenciales y los actuales".

"Tenemos que resaltar que dadas las características de nuestros productos, la fidelización de clientes es fundamental. En éste sentido, eKomi como herramienta nos ha ayudado muchísimo, dando a nuestra página el prestigio y la seguridad que buscábamos".







#### Ratio de Conversión y Ventas: eKomi lo hace posible

Desde la integración de la herramienta eKomi, **HIPERANIMAL** ha visto como sus resultados han incrementado de manera extraordinaria. Así nos lo explicaba Héctor: "Desde que implantamos la herramienta, el número de compras directas en la primera visita ha aumentado considerablemente, incrementado así la media de euros en el primer pedido, gracias a las opiniones de nuestros propios clientes. El resultado final ha sido ¡un incremento en ventas superior 300%!".



"El usuario pasa un 30% más de tiempo en nuestra Web que antes de implantar el sello y la Página de Certificación de eKomi, disminuyendo un 40% el número de abandonos. ¡Siendo el incremento de nuestro Ratio de Conversión de más del 130% entre el mes de Febrero y Marzo!".

"Hemos contabilizado como más de 250 personas han hecho, al menos una vez, click sobre el Widget de eKomi por lo que

tenemos la certeza de que los usuarios valoran la incorporación a las tiendas online de comentarios y valoraciones realizadas por clientes reales que ya han tenido una experiencia de compra en la misma".

### Comunicación proactiva y visibilidad: Facebook y Social Recommendation

**HIPERANIMAL** cuenta con la aplicación eKomi Facebook, a través de la cual publica en tiempo real su Página de Certificación en su página de Fan de Facebook. Asimismo, permite a los clientes compartir con sus amigos sus valoraciones y comentarios acerca de esa tienda.

El fundador de **HIPERANIMAL**, frente a esto argumentaba lo siguiente: "Tuvimos el sello eKomi como portada de la página oficial durante un mes y tuvimos un incremento de "megusta" del 25% aproximadamente."

HIPERANIMAL ha contabilizado ¡un incremento en ventas superior 300% y el Ratio de Conversión del 130%!



#### eKomi, The Feedback Company

eKomi, The Feedback Company, con más de tres años de experiencia en España y con un profundo conocimiento del mercado, ha llevado el éxito a más de 800 empresas españolas. Con una innovadora tecnología avalada por unos resultados excelentes en posicionamiento, ventas y confianza online, eKomi permite a las empresas generar valoraciones y comentarios de clientes reales así como recomendaciones a través de Redes Sociales creando efectos virales en las Websites, buscadores y redes sociales, aumentando su visibilidad y ventas.

Para saber más sobre Hiperanimal www.hiperanimal.es +34 910 132 161

info@hiperanimal.es

Para saber más sobre eKomi

www.ekomi.es +34 914 14 65 86 marketing@ekomi.es